Das Resultat jahrelanger Zusammenarbeit mit erfolgreichen Firmen und Konzernen in ganz Mitteleuropa:

Das exclusive AKZEPTA-Inkassosystem

Die AKZEPTA-GROUP tritt gezielt nur an Unternehmen heran, bei denen davon auszugehen ist, dass sich der gesamte Umfang des AKZEPTA-Inkassosystems „rechnet". Der Kunde erhält eine überdurchschnittliche Dienstleistung und reduziert gleichzeitig (in)direkte Kosten, die ansonsten durch Outsourcing entstehen.

Für den Kunden unverbindlich ist eine umfassende Online-Internet-Präsentation zu seinem Wunschtermin. Für AKZEPTA verbindlich ist hingegen die folgende Testbeauftragung gemäß der „Zufriedenheitsgarantie". Damit wendet die AKZEPTA-GROUP das Risiko vom Kunden ab und trägt es selbst, der Vergleich kann in der Praxis auf Risiko der AKZEPTA-GROUP durchgeführt werden.

„Seit dem Bestehen dieser Garantie ist sie allerdings noch nie genutzt worden, dadurch bestätigt sich die Besonderheit unseres Inkassosystems", stellt im Exklusivinterview mit NEW BUSINESS mit berechtigtem Stolz Erich Stadler, Gründer und Inhaber der AKZEPTA-GROUP, fest.

Erich Stadler, Geschäftsführer, Alleingesellschafter und Kommanditist von AKZEPTA: „Wir lösen Ihre Probleme – völlig ohne Risiko für Sie!"

Bei AKZEPTA gibt es keine Vertragsbindungen. Dadurch ist dem Kunden höchstmögliche Seriosität bei gleichzeitiger Flexibilität sicher. „Gerade wenn offene Forderungen nicht bezahlt werden, dürfen unseren Kunden durch das notwendige Inkassoverfahren keine zusätzlichen finanziellen Belastungen entstehen", erklärt Stadler die Grundpfeiler seiner Firmenphilosophie:

Seriosität, Transparenz und Effektivität – modernstes Forderungsmanagement für eine funktionierende Wirtschaft, die das gebotene Dienstleistungsprogramm auch zu schätzen weiß: „Der Vorteil unserer Mandanten ist auch unser Erfolg, denn wir erhalten unsere Vergütung durch den Schuldner erst, wenn dieser bezahlt!"

Platinum-Solution®

Das AKZEPTA-Inkassosystem ist das Resultat jahrelanger Zusammenarbeit mit erfolgreichen Firmen und Konzernen in ganz Mitteleuropa. „Optimales Credit Management soll nicht nur eine Verkürzung der Debitorenlaufzeiten bewirken, sondern auch beim Sparen helfen", erklärt Stadler. „Unsere IT-Lösung **www.platinum-solution.net** ist Garant für eine sofortige Reduktion der Aufwendungen, die durch das Auslagern der Kommunikation, der Verwaltung sowie durch die Dauer des Geldrückflusses entstehen."

„Platin" gab's bei der Vergabe des Constantinus-Preises im Vorjahr zwar generell nicht, doch die SAP-Version des Platinum Solution® wurde mit dem erstmals vergebenen Sonderpreis für Rechnungswesen ausgezeichnet und steht für weitere SAP-Anwender kostenlos zur Verfügung.

Die Namensvergabe war nahe liegend, da dem Spruch „Wenn Reden Silber und Schweigen Gold ist, ist Zuhören Platin!" (Andrzej Majewski, polnischer Publizist) quasi ein Teil der Erfolgsgeschichte der Akzepta Group zugrunde liegt.

Erich Stadler: „In diesem Sinne haben wir unseren Kunden zugehört und deren Wünsche und Anregungen in unsere Informations- und Kommunikationslösung Platinum Solution eingearbeitet!"

AKZEPTA ist präsent in der Mozartstadt sowie in Berlin, München und Traunstein. „Die Partnerschaft mit unserer Gruppe ist ein echter Gewinn, hat sich für mehr als 95 Prozent der Firmen, die uns getestet haben, herausgestellt", beschließt Stadler das NEW BUSINESS-Gespräch. PJ

AKZEPTA INKASSO GmbH
5020 Salzburg, Ziegeleistraße 31
Tel.: 0 66 2/87 11 88, Fax: 0 66 2/87 82 17
salzburg@akzepta.at

www.akzepta.com